

MISTOWA

Networks of Regional Market Information Systems and Traders' Organizations in West Africa
Réseaux Régionaux de Systèmes d'Information de Marché et de Commerce Agricole en Afrique de l'Ouest



N° 20 -septembre/octobre 2006

Réalisations de MISTOWA :
Une Rétrospective1

Autres réalisations de MISTOWA
au cours de l'année fiscale 2006 ...2

Interview avec Dr Debrah,
Chef de Projet, sur la Réduction
du Financement de l'USAID3

Les dates à retenir4



Editorial

Dû à certains changements en ce qui concerne ses financements, USAID a annoncé qu'elle allait réduire son budget pour le projet MISTOWA et mettre fin à son financement en Septembre 2007, un an plus tôt que la date prévue. USAID West Africa a affirmé que ces réductions n'avaient rien à voir avec la performance du Projet, insistant que MISTOWA est allé au-delà de toute attente. Dans le but de poursuivre ses idéaux, MISTOWA est déterminé à maintenir le programme au-delà de 2007, tout en cherchant à identifier de nouvelles sources de financement et en cherchant à accroître ses efforts afin d'assurer la durabilité.

Une formation internationale sur les SIM s'est tenue à Cotonou, Bénin le mois passé. Environ quarante personnes de huit pays de l'Afrique de l'Ouest ont participé à cet événement, qui a duré quatre jours, dans le but de renforcer les capacités des SIM.

L'édition de ce mois, passera en revue les réalisations de l'année fiscale dernière et discutera aussi de la stratégie de MISTOWA en ce qui concerne l'ajustement à la réduction du budget pour l'Année Fiscale 2007. Veuillez noter que pour consacrer plus de fonds à la mise en oeuvre du programme, MISTOWA passera d'un bulletin mensuel à un bulletin trimestriel.

Les Réalisations de MISTOWA : Une Rétrospective

Lorsque notre bailleur principal l'USAID a annoncé sa décision de réduire le financement du projet MISTOWA, une décision affectant non seulement le budget opérationnel du projet, mais aussi écourtant sa durée, nous nous sommes rendus compte qu'il était temps d'utiliser la dernière année du projet pour appuyer et pérenniser nos activités. Heureusement, le projet a été originalement conçu sur une vision de durabilité permettant ainsi à ses activités de continuer même après le projet. A cet effet, nous nous sentons dans l'obligation d'analyser les réalisations du projet au cours de l'année fiscale dernière dans les trois secteurs intégrés: les systèmes d'information de marché, les compétences des Commerçants et des Producteurs et l'Environnement du commerce en Afrique de l'Ouest. Bien que cet article porte principalement sur les réalisations majeures de MISTOWA, nous vous présentons également d'autres réalisations importantes dans une liste sur la page 2.

L'Information de Marché: la génération, la collecte et la dissémination

Tout au long de l'année, le projet MISTOWA a travaillé avec le secteur privé et le secteur public en vue d'améliorer la qualité et la disponibilité de l'information sur le marché. Le projet a également facilité le développement de systèmes d'information de marché viables régionaux et nationaux tout en appuyant le renforcement de la capacité du secteur privé.

Malgré l'effort soutenu de MISTOWA pour développer le portail du commerce régional www.wa-agritrade.net (www.tradenet.biz), la tâche la plus exigeante du projet demeure l'accès facile et la disponibilité générale de l'information de marché aux producteurs et aux commerçants. En raison de cela, nous pouvons dire que la plus grande réalisation du projet cette année a été son appui aux Organisations de Commerçants et aux Associations

>> page 2

NEWSLETTER

Professionnelles pour la création et la gestion des Points d'Information Commerciale Agricole (PICA).

Il y a pratiquement un an, le projet a organisé un voyage d'étude au Kenya pour les responsables des SIM du secteur public en Afrique de l'Ouest. Ce voyage d'étude a éventuellement beaucoup contribué à la conception des PICA.¹ Jusqu'ici, le projet a identifié 150 PICA potentiels, dont 63 ont été retenus comme des "PICA prioritaires" installés dans tous les pays de la CEDEAO. Bien que chaque PICA soit conçu selon son environnement, le PICA est généralement un centre d'information pour assister les membres des associations à prendre des décisions relatives à l'amélioration de leurs affaires. Aussi, le projet a identifié 50 gestionnaires de cybercafés et d'autres Points d'Accès à Internet ou à l'Information (exp. centre de ressources AGOA, les points focaux de SIGOA-TOPS, les centres d'information communautaires etc.) pour fournir des informations techniques et des données commerciales aux utilisateurs.

Pour le moment, le développement des PICA s'avère l'objectif ultime des activités de MISTOWA, non seulement du fait que les PICA aident à diffuser des informations de marché, mais aussi parce qu'ils sont durables. "Au cours des derniers mois, le PICA de Mile-12 [à Lagos, Nigeria], a pu générer des revenus en fournissant des informations de marché, des formations sur la gestion des affaires et en informatique aux membres et aux non-membres d'associations. La grande partie de leurs coûts d'opération provient des différents services rendus par le PICA. C'est un phénomène très encourageant qui doit motiver les autres PICA qui cherchent à être durables," dit Claudia Lalumia, la Conseillère pour le Commerce et les affaires au sein du projet MISTOWA.

Vers fin mars 2006, un manuel de formation à trois modules pour les PICA a été élaboré. Ce manuel devrait aider à former 309 gestionnaires d'information dans les mois à venir. Ces gestionnaires d'information ont travaillé avec les principaux partenaires des producteurs, commerçants et des SIM venant de plusieurs pays en Afrique de l'Ouest.

Le développement des compétences: le renforcement des associations et des échanges

Tout au long de l'année, le projet MISTOWA a facilité le développement des compétences y compris le renforcement des capacités organisationnelles des Organisations de Producteurs et de Commerçants et des associations professionnelles, le développement des compétences des producteurs et des commerçants pour exploiter les opportunités d'affaires via l'utilisation d'Internet, l'e-mail, la téléphonie mobile, la presse écrite et électronique et la participation aux forums de discussion où ils auront l'opportunité de rencontrer les acteurs de la chaîne d'approvisionnement et de conclure des contrats d'affaire. Le projet MISTOWA a aussi fourni

>> page 4



Illustration de l'artiste décrivant un PICA fonctionnel.

Autres réalisations de MISTOWA au cours de l'année 2006

Des activités de développement des SIM :

- ▶ **Nombre de visites sur le portail du commerce, Tradenet** : jusqu'au 20 septembre, 2006, plus de 118,742 visites www.wa-agriltrade.net (www.tradenet.biz);
- ▶ **La création d'un système d'information de marché régional** : appui à la création de NAMIN (Réseau National d'Information de Marché Agricole (NAMIN), un consortium de 7 Organisations de Systèmes d'information de marché du secteur public et du secteur privé au Nigeria;
- ▶ **Formations TIC et SIM** : la formation des gestionnaires d'information des centres de ressources de RESIMAO/SIGOA-TOPS/AGOA (autres institutions publiques d'information de marchés);
- ▶ **Le développement d'une base de donnée régionale** : bases de données et plateforme d'échange d'information finalisées et opérationnelles www.resimao.org;
- ▶ **Le développement de sites web**: le développement du site web du RESIMAO et la formation de l'équipe NTIC régionale;
- ▶ **Des ateliers régionaux** : l'organisation d'un atelier régional sur l'adaptation des méthodes de collecte d'information à l'évolution des marchés pour RESIMAO;
- ▶ **La création de sites web** : pour les Organisations régionales de Producteurs (ROPPA, RECAO), des Organisations régionales de Commerçants (ROESAO, FACIA), et des Organisations de producteurs basées sur les produits agricoles et des associations professionnelles.

Le renforcement des compétences en affaires :

- ▶ **Renforcement des capacités** : la formation de plus de 1600 producteurs et commerçants en Afrique de l'Ouest;
- ▶ **Des associations durables** :
 - La formation de 121 participants, membres de 15 différentes associations de producteurs et de commerçants dans la gestion des associations durables au Ghana et au Nigeria;
 - Appui à APFOG (Organisation Haïtienne des producteurs agricoles du Ghana (APFOG) dans le domaine de la gestion organisationnelle, du développement des compétences en gestion, la durabilité financière, la tenue des dossiers et des TIC pour le développement des affaires;
- ▶ **Concertations au sein des Organisations** :
 - Appui à GAPTO (Organisation des Producteurs et des Commerçants du Ghana) pour les réunions consultatives de ses partenaires en organisant en mars 2006 une Assemblée Générale pour 58 représentants;
 - Appui à la réunion consultative de 3 jours de ROESAO regroupant des membres du Conseil d'Administration autour des questions importantes relatives au réseau en général;
- ▶ **La chaîne d'approvisionnement** : la co-organisation de la 4^{ème} édition du Forum de Karité de 3 jours tenu à Bobo Dioulasso, Burkina Faso et l'appui à plusieurs formations de la filière karité organisées au Burkina Faso, au Mali, au Bénin et au Ghana tout au long de l'année;
- ▶ **Des ateliers internationaux de formation** : appui à 14 représentants du Bénin, du Burkina Faso, de la Côte d'Ivoire, du Ghana, de la Guinée, du Niger, du Nigeria, du Togo et du Sénégal pour la participation à des ateliers de gestion durable pour des Organisations de producteurs et de commerçants organisés à Bamako au Mali.

L'amélioration de l'environnement du commerce :

- ▶ **Les subventions d'équipements** : l'octroi de subventions d'équipements aux organisations de Producteurs et de Commerçants (\$ 900 000 USD);
- ▶ **Conférence sur les Perspectives Agricoles** : Co-organisation en mars 2006 de la Conférence annuelle sur les Perspectives Agricoles au Burkina Faso avec la participation de 144 producteurs, commerçants et autres parties prenantes venant de 14 pays en Afrique l'Ouest et une bourse de produits agricoles qui a produit 289 offres de vente et 46 offres d'achat et des opportunités d'évaluer les situations de l'agriculture et de l'alimentation dans le Sahel.



Dr Debrah, en entretien avec Régine Dupuy, Consultante en Communication/Relations publiques, sur la réduction du financement et des défis à relever par le projet MISTOWA.

La Réduction du Financement de l'USAID

L'USAID a annoncé une réduction considérable du budget du projet MISTOWA dans le cadre des contraintes budgétaires au sein de l'USAID. Dr Kofi Debrah, Chef du Projet MISTOWA précise les conséquences de cette annonce sur les objectifs du Projet.

► Quand avez-vous appris que le budget était réduit ?

Le financement de l'USAID pour le projet MISTOWA devrait normalement prendre fin au terme de l'année fiscale en septembre 2008. Nous avons été informés en Juillet 2006 de la fin du Projet en 2007 et de la réduction drastique du financement pour l'année à venir.

► Quelle est la portée de cette réduction budgétaire ?

Le début de cette année fiscale a été marqué par une sérieuse réduction du budget annuel du projet. Le budget annuel du projet MISTOWA qui était de 3,5 millions de \$US a été réduit à 2,1 millions de \$US.

► Les réductions sont-elles attribuables à une mauvaise performance ?

D'après l'USAID, cette décision ne porte nullement sur les résultats du projet. L'USAID a déclaré que les performances du projet MISTOWA ont dépassées leurs attentes. Cette appréciation me réjouit personnellement en tant que Chef de Projet, mais aussi l'ensemble du personnel de MISTOWA qui a travaillé assidûment pour la réussite du projet.

► Dans quelle mesure doit-on qualifier la performance de MISTOWA d'exceptionnelle ?

Notre projet est très complexe et présente de multiples facettes. Avec le peu de ressources à notre disposition, nous essayons de renforcer le commerce intrarégional à travers toute l'Afrique de l'Ouest. Ce changement ne peut être réalisé du jour au lendemain, mais nous avons fait de grand progrès l'année dernière dans les trois secteurs du projet. D'abord, au niveau de la gestion de l'information, le projet a fourni des formations techniques relatives aux nouvelles technologies afin de rendre l'information de marché accessible aux producteurs et aux commerçants. Nous avons formé plus de 1 600 personnes au total. Le projet a également fait d'important progrès au niveau du renforcement des compétences des producteurs et des commerçants. Plusieurs associations qui étaient peu unies et organisées sont à présent enregistrées en tant qu'associations professionnelles. Compte tenu de nos efforts de collaboration, l'association professionnelle régionale des commerçants, ROESAO, a pour la première fois, ouvert son bureau régional à Bamako—avec un personnel adéquat et un compte bancaire opérationnel. Certaines des associations membres au Bénin et au Sénégal ont également enregistré leurs associations et ouvert leurs bureaux.

Au niveau de l'amélioration de l'environnement du commerce en Afrique de l'Ouest, le projet a pu former plus de 120 responsables des Organisations de Producteurs et de Commerçants dans le domaine des compétences en plaidoyer. Etant donné que les

bénéficiaires sont supposés former d'autres personnes, plus de 300 responsables ont été formés dans le domaine du plaidoyer à travers l'intervention de MISTOWA. Ce groupe forme actuellement le groupe thématique du FOSCAO (Forum de la Société Civile de l'Afrique de l'Ouest). Tout autre groupe de plaidoyer sera formé à partir de ce groupe. Pour nous, ces réalisations sont remarquables.

► Quels effets ces réductions auront-elles sur le projet au cours de l'année à venir ?

Le projet poursuivra ses activités dans les trois secteurs malgré la réduction budgétaire annoncée par l'USAID. En ce qui concerne les SIM, le projet se concentrera sur 60 des 150 PICA afin de les préparer à exploiter l'installation du PICA comme un lieu pour favoriser les échanges, effectuer des analyses de prise de décision, améliorer la communication entre les membres mais aussi un point où les membres des associations peuvent se réunir. A cet effet, un manuel de formation en gestion d'entreprise a été élaboré pour servir de guide aux gestionnaires des PICA dans le but de générer des revenus pour assurer une durabilité financière.

En réalité, nous n'avons pas d'autres choix que de réduire l'envergure de nos activités pour un meilleur impact. Il est aussi regrettable que certains membres du personnel qui ont acquis assez d'expérience pendant la courte période, auront à quitter le projet du à la réduction budgétaire et non à leurs mauvais rendements.

► Quelles sont les autres activités qui seront réduites ou supprimées ?

Certaines de nos activités traditionnelles dont les "Perspectives Agricoles" seront supprimées. Le projet ne sera plus en mesure de financer les événements et rencontres très utiles tels les salons agricoles et les bourses de produits agricoles. Dans un avenir proche, le projet ne pourra plus continuer à financer les besoins des partenaires à travers les subventions d'équipements et les subventions sur concours. Le projet sera donc obligé, par ailleurs, de réduire la fréquence du bulletin d'information et de réduire les dépenses pour la promotion. En tout, nous devons faire preuve d'une utilisation judicieuse des ressources.

► Est-il possible que d'autres bailleurs de fonds interviennent ?

Nous comptons nous engager à la quête de financement afin de pouvoir poursuivre et maintenir la qualité habituelle des activités du projet. Heureusement, Agriterra maintiendra son financement au projet qui servira principalement à appuyer la composante "Organisations de Producteurs". Nos activités ayant attiré l'attention d'autres bailleurs à part l'USAID, il est fort probable qu'ils interviennent. ■

MISTOWA/IFDC GHANA

P.O. Box 1630
Accra
3, Orphan Crescent, Labone, Accra
Tel +233 (0) 21 780830
Fax +233 (0) 21 780829
E-mail ifdcghana@ifdc.org

IFDC

Un Centre International pour la Fertilité
des Sols et le Développement Agricole
P.O. Box 2040 Muscle Shoals
Alabama 35662, U.S.A.
Tel +1 (256) 381-6600
Fax +1 (256) 381-7408
E-mail general@ifdc.org
Website www.ifdc.org

MISTOWA sur le Net
www.mistowa.org

Contactez-nous
info@mistowa.org

Le Portail du Commerce
Agricole de l'Afrique de l'Ouest
www.tradenet.biz



Une plateforme développée par

**Recevez par SMS**

les prix des
produits agricoles
en Afrique de l'Ouest
en envoyant votre requête
au numéro gratuit

+233 243 708 185

(list des codes disponible sur
www.mistowa.org/sms)

partenaire du projet MISTOWA :



www.agriterra.org
coopération internationale
entre organisations
des ruraux

des formations visant à renforcer la structure de leur adhésion et gouvernance à travers des formations ciblées et en temps utile, des réunions consultatives pour former des responsables des organisations au niveau régional et national.

Dans le cadre de son appui à la durabilité des PICA, le projet MISTOWA a élaboré en août 2006 un manuel de formation en gestion des affaires. Ces manuels seront utilisés pour une série de formations régionales en gestion des affaires. Ce genre de formation a déjà été organisée en septembre 2006 lorsque le projet MISTOWA a organisé un Programme de Formation Internationale sur le Renforcement des Systèmes d'Information de Marché pour les pays francophones de l'Afrique de l'Ouest. L'objectif était d'apprendre aux participants du secteur privé et du secteur public comment mieux créer, opérer et financer des systèmes d'information de marché efficaces qui génèrent des informations de marché en temps utile et des revenus aux producteurs, aux transformateurs et aux commerçants (voir page 2 pour une illustration d'un PICA idéal).

Vers un meilleur environnement commercial en Afrique de l'Ouest

Le projet MISTOWA s'est efforcé de renforcer la compétitivité du commerce agricole sous-régional en réduisant les contraintes qui entravent les échanges, notamment les obstacles à la libre circulation de biens et des personnes à travers les frontières en Afrique de l'Ouest. La contribution la plus efficace vers un meilleur environnement d'échange par MISTOWA a été la formation des Organisations de Producteurs et de Commerçants sur le plaidoyer au cours de la dernière année fiscale. Munies de formations sur les compétences en plaidoyer et en négociations, les associations sous-régionales ont commencé à influencer les entraves d'ordre juridique et réglementaire au commerce sous-régional et d'en créer de la sensibilisation.

Au début de l'année, des ateliers organisés au niveau national avaient regroupés 120 responsables des Organisations de Producteurs et de Commerçants (dont 35 femmes), du Bénin, du Burkina Faso, du Ghana, de la Guinée, de la Côte d'Ivoire, du Mali, du Niger, du Nigeria, du Togo et

du Sénégal. Par la suite, un atelier régional sur le plaidoyer a été organisé en mars 2006 au Secrétariat de la CEDEAO à Abuja au Nigeria. Il avait regroupé des experts venant de la CEDEAO, de l'UEMOA et de l'USAID, y compris 35 représentants qui ont été formés auparavant. Suite à des concertations, les participants ont choisi les trois questions de base sur le plaidoyer et l'ont attribuées au manque d'accès à l'information en temps utile sur les prix et les opportunités d'affaires, la prolifération de faux intrants agricoles (la protection du consommateur due à l'absence de règlement de protection), les barrières au commerce (notamment les tracasseries routières). Des représentants de haut niveau de la CEDEAO ont invité MISTOWA et d'autres parties prenantes à participer à une réunion de suivi pouvant aider à intégrer le rapport des résultats de leur plaidoyer au programme du Sommet des Chefs d'Etat. De la même façon, au terme des discussions, les participants ont formé un groupe de plaidoyer de la société civile au sein de WACSOF (Forum Ouest Africain de la société civile).

Conforme à l'engagement de MISTOWA à la durabilité, les participants et les coordinateurs nationaux de MISTOWA ont poursuivi leurs travaux après l'atelier régional en élaborant des plans d'action spécifiques aux pays. En plus, d'autres activités de suivi y compris le compte rendu de la formation, la mise en contact avec un représentant national du parlement de la CEDEAO, de l'UEMOA et de NEPAD et d'autres parties prenantes pour solliciter un appui pour la mise en oeuvre. En plus, le Chef du Projet MISTOWA, Dr Kofi Debrah, s'est entretenu avec les représentants de WACSOF à Abuja à propos de l'avenir du projet. ■

1 La délégation était composée de trois représentants du centre de commerce électronique du Ministère de l'Alimentation et de l'Agriculture du Ghana, un représentant de NAMIS et un représentant de l'IITA au Nigeria et deux représentants des filiales du réseau de RESIMAO au Burkina Faso et du Niger. La délégation a visité des marchés de gros et de détaillants à Nairobi et des instituts SIM (la Bourse des Produits Agricoles de Kenya [KACE]) Le point fort de la visite était le tour au Point d'Information de Marché (MIP) de KACE à MIP. En plus de son service de fourniture d'information de marché, le MIP sert aussi de centre de commerce pour la diffusion des messages de vulgarisation agricole et de démonstrations.

Les dates à retenir

18-20 octobre - Po, Burkina Faso: Formation sur le contrôle de la qualité et de la provenance pour producteurs et transformateurs de karité; par IRSAT/MISTOWA. Contact: Sami Traore straore@ifdc.org

24-27 octobre - Accra, Ghana: Formation Internationale sur le Renforcement des SIM. Contact: Claudia LaLumia clalumia@ifdc.org.

Novembre - Burkina Faso: Foire annuelle de promotion de produits à base de karité

organisée par Table Filière Karité avec des invités (les acheteurs de gros), des stands, des offres d'achat et de vente, etc. Contact: Sami Traore straore@ifdc.org.

Novembre - Lagos, Nigeria: La première des trois foires / exhibitions commerciales de poissons séchés sera organisée par l'Association de pisciculteurs (poisson-chat) et les associations de producteurs associées de l'Etat de Lagos (LASCA-FA). Contact: Kola Kuku kkuku@ifdc.org

Formation des Gestionnaires PICA: Business & TIC/Utilisation de la plateforme commerciale et Management

10-13 octobre - Abidjan, Côte d'Ivoire. Raoul Klutse rklutse@ifdc.org.

11-13 octobre - Cotonou, Bénin. Alain Soglo asoglo@ifdc.org.

17-19 octobre - Lomé, Togo. Raoul Klutse rklutse@ifdc.org.

25-27 octobre - Dakar, Sénégal. Sadibou Gueye sgueye@ifdc.org.

1^{ère} ou 2^{ème} semaine en **novembre** - Ouagadougou, Burkina Faso. Sami Traore straore@ifdc.org.

Retrouvez l'agenda de MISTOWA en détail sur <http://events.mistowa.org/>. Pour annoncer un événement dans cette rubrique, envoyez un message avant le 25 du mois à info@mistowa.org.