



SUCCESS STORY

Three USAID projects partner to bring together traders from Ghana and Mali

Des efforts de collaboration des projets financés par l'USAID pour les tournées d'affaires n'arrêtent pas de concrétiser des affaires.



Photo: MISTOWA

Des producteurs et des commerçants Ghanéens et leurs homologues ont échangé des idées au Mali. Ces rencontres aboutissent à la durabilité des liens qui renforcent des futures relations d'affaires.

L'intervention de MISTOWA concrétise la vente de tonnes de pomme et de mangue du Mali au Ghana. Des Associations reconnaissent que ces affaires ont été possibles grâce à l'opportunité de voyager et de pouvoir rencontrer d'autres commerçants.

“Le développement des voies commerciales en Afrique de l'Ouest est une question de temps, surtout entre les pays anglophones et francophones,” dit Haruna Agesheka, le Président de GAPTO (Organisation Ghanéenne des Producteurs Agricoles et de Commerçants). Les contacts d'affaires faits par GAPTO lors d'une tournée de commerce au Mali en mars 2005 se traduisent à présent en de vraies relations d'affaires. Daouda Traore et Abdoul Karim Sanogo, tous deux membres de Mali Yiriden, une coopérative pour le commerce de fruits et de légumes, ont entretenu les membres de GAPTO, Alhajii Adramani Musah et Alhajii Sidik Abubakari pendant la tournée pour finaliser un accord de vente de 30 tonnes de pommes et 20 tonnes de mangue.

Bien que plusieurs organisations essaient de développer le commerce en Afrique de l'Ouest, ils n'ont souvent pas l'opportunité de fusionner leurs efforts. Cependant, l'an dernier, MISTOWA et deux autres projets financés par l'USAID TIPCEE au Ghana et MaliTrade au Mali—ont collaboré pour financer la participation de sept membres de GAPTO à une tournée de commerce de cinq jours. La tournée visait à offrir aux membres de GAPTO, l'opportunité de rencontrer leurs homologues de ROESAO au Mali. Cet effort a eu comme résultat la négociation continue des opérations commerciales. Le projet MISTOWA a initié cette collaboration en vue d'offrir au plus grand nombre de participants la meilleure opportunité d'explorer les marchés maliens.

Le Mali et le Ghana ont traditionnellement fait du commerce, mais peu de commerçants ont l'occasion de visiter leurs homologues pour établir la possibilité des accords de commerce dans l'avenir. “Il est indispensable que les commerçants aient l'occasion de discuter des campagnes et de la disponibilité des cultures pour que cela soit possible de prévoir les périodes de pénurie des produits spécifiques,” dit Elizabeth Coffie, une participante de GAPTO. Les représentants de GAPTO ont souhaité renforcer le commerce de mangue, de pomme, de tomate, du riz du bétail et de la viande entre le Mali et le Ghana. Pendant la tournée au Mali, les responsables de GAPTO ont établi des contacts avec des commerçants et visiter des marchés dans des villes telles que Bamako, Ségou, Niono et Sikasso.

Les efforts de collaboration de MISTOWA et des deux autres projets financés par l'USAID montrent que l'établissement des liens entre les acteurs constitue l'étape de base des relations commerciales futures.